

2023

NORME IN MATERIA DI M&A E ACQUISIZIONI STRATEGICHE E CASE STUDIES

7 INCONTRI DA 3 ORE CIASCUNO

31 marzo - 14, 21 e 28 aprile - 5, 12 e 20 maggio
IN PRESENZA E ON-LINE

CORSO EXECUTIVE

DESTINATARI

Il corso si rivolge a imprenditori e manager interessati ad acquisire un puntuale orientamento in merito alle principali tematiche giuridiche, economiche e finanziarie inerenti ad acquisizioni societarie, ovvero di complessi aziendali, nell'attuale contesto economico internazionale.

OBIETTIVI

Il corso ha la finalità di far acquisire ai partecipanti una conoscenza organica e sistematica dei processi attraverso i quali si sviluppano le operazioni, nonché dei principali atti che contraddistinguono tali processi, dalla fase iniziale delle trattative al Closing. Tale risultato sarà perseguito grazie all'approccio dei docenti, focalizzato non solo sugli aspetti giuridici, economico/finanziari e fiscali, ma anche ed in particolar modo incentrato sulla prassi negoziale in materia.

COORDINATORI

Sono esperti professionisti e docenti universitari con rilevante attività professionale presso numerose aziende per le quali hanno prestato assistenza nell'esecuzione di operazioni straordinarie e di acquisizioni societarie in ambito nazionale ed internazionale.

Area giuridica: **Avv. Fulvio Fati Pozzodivalle**

Area economica: **Prof. Fabrizio Micozzi**

INCONTRO DI PRESENTAZIONE

E' possibile rivedere la videoregistrazione dell'incontro di presentazione che si è svolto il 28 febbraio 2023 (<http://istao.it/executive-2023-1/>).

ISCRIZIONE

Compilare il modulo online: <https://forms.gle/5iK3LP75D8GY7qim6>

COSTI

Intero percorso (7 Incontri): 1.000€ + iva

Singolo incontro: 250€ + iva

E' prevista una riduzione del 20% sul prezzo per i Soci ISTAO e loro dipendenti.

Coordinate Bancarie ISTAO:

INTESA SAN PAOLO - IBAN IT89T0306902609100000001145

ISTAO

Villa Favorita
Largo Giorgio Fuà
Ancona

t / +39 0712137011
m / informa@istao.it

istao.it

PROGRAMMA

Il corso si svolgerà nella forma di «colloqui» tra uomini di impresa (imprenditori e manager): 7 incontri della durata di 3 ore ciascuno.

In questi confronti verranno approfondite le singole tematiche da un punto di vista interdisciplinare, tenendo conto sia degli aspetti contrattuali sia delle motivazioni e ricadute economiche grazie alla contemporanea presenza di docenti appartenenti ad aree professionali diverse e complementari.

Adeguate rilievo verrà dato alla trattazione di casi concreti, evidenziandone eventuali fattori di rischio e criticità, sotto i diversi profili coinvolti: giuridico, economico/aziendale, finanziario e fiscale.

- 1. L'M&A STRUMENTO DI CRESCITA PER LINEE ESTERNE: QUADRO ATTUALE DELLE TENDENZE IN ATTO**
31 marzo 14.30 - 17.30
- 2. L'M&A: COME STRUMENTO DI CONTABILIZZAZIONE DEL REALE VALORE DELLE IMPRESE**
14 aprile 14.30 - 17.30
- 3. M&A: ELEMENTI FONDANTI, PRINCIPALI ATTI, PRINCIPALI METODI DI VALUTAZIONE**
21 aprile 14.30 - 17.30
- 4. DUE DILIGENCE AZIENDALE: COME AIUTARE UNA AZIENDA AD AFFRONTARE I PROCESSI DI DD.**
28 aprile 14.30 - 17.30
- 5. NEGOZIAZIONE DEL PREZZO: PRINCIPI CONTABILI E PRINCIPALI GARANZIE E LIMITAZIONI DI RESPONSABILITÀ**
5 maggio 14.30 - 17.30
- 6. FABBISOGNI FINANZIARI COLLEGATI AI PROCESSI DI M&A: TRATTATIVA, CLOSING E POST DEAL**
12 maggio 14.30 - 17.30

7. SIGNING-CLOSING. LA PIANIFICAZIONE FISCALE COME LEVA STRATEGICA SPECIFICA: NEUTRALITÀ IMPONIBILITÀ, DEBITI TRIBUTARI, ELUSIONE E ABUSO DI DIRITTO

20 maggio 9.30 - 12.30

Fulvio Fati Pozzodivalle



Avvocato internazionalista, dopo aver maturato una significativa esperienza manageriale nel settore dell'energia e dell'Oil & Gas, operando in diversi paesi del mondo, presta la propria attività di giurista di impresa nei settori del diritto

commerciale, societario e della contrattualistica internazionale, con particolare riferimento a rapporti di partenariato commerciale e societario, nonché ai contratti di appalto. Assiste società italiane ed estere in operazioni straordinarie e M&A, seguendo la negoziazione e conclusione dei relativi rapporti contrattuali. Mantiene attive collaborazioni con studi legali in diversi paesi del mondo. Docente e relatore in corsi e convegni per conto di enti di formazione (Istao, 24 Ore Business School, Meliusform) università e associazioni di categoria.

Fabrizio Micozzi



Dottore commercialista e revisore legale dei conti, è Professore a contratto di Valutazioni d'azienda e Tecnica delle Operazioni Straordinarie presso l'Università degli Studi di Macerata. Come professionista ha maturato una significativa esperienza

in tema di operazioni straordinarie ed M&A anche nel ruolo di corporate advisor, di valutazioni aziendali, business plan e finanza d'azienda, di governance e ristrutturazioni societarie, di pianificazioni fiscali strategiche ed analisi delle performance. Relatore e formatore in numerosi corsi e convegni di perfezionamento post laurea e aziendali. Autore per Franco Angeli, Maggioli, IPSOA, Giuffrè, Sistemi Editoriali Esselibri e Cesi Multimedia di testi in materia aziendale e societaria, nonché autore di articoli in materia fiscale e societaria.